



Francesca Crispoldi

francescacrispoldi@gmail.com

Patente di guida: A, B

PROFILO PROFESSIONALE

Oltre dieci anni di esperienza nel ruolo di Responsabile Acquisti. Grazie a spiccate capacità comunicative e alla conoscenza di più lingue, di decision-making e di leadership organizzativa, ho gestito in autonomia e con efficacia molteplici variabili. Abile nell'affrontare proattivamente situazioni di stress dimostrando perseveranza e consapevolezza del mio ruolo.

CAPACITÀ E COMPETENZE

Capacità organizzative e di pianificazione. Comunicazione efficace. Capacità di lavorare e interagire con altre persone anche in contesti multiculturali e multilingue. Flessibilità. Proattività. Problem solving.

AFFILIAZIONI

- Dal 2017 volontaria del Gruppo Comunale di Protezione Civile di Terni: interventi di emergenza dissesto idrogeologico, servizio di protezione incendi, disinnescamento residui bellici, emergenza da Covid 19.
- 1997 - 2003: Volontaria del soccorso sanitario 118 come soccorritore CEMM di Livello Avanzato, Associazione Misericordia di Siena.
- 1986 - 1995: Partecipazione attiva in vari gruppi Scout, Associazione A.G.E.S.C.I..

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

02/2010 - ad oggi

O-I Italy Spa | San Gemini (Ibrido), TR

Senior Plant Purchaser

Settore chimico, vetro

Responsabile degli acquisti diretti e indiretti di Stabilimento: gestione completa del processo di acquisto, negoziazione di offerte, emissione di richieste di acquisto / ordini / accordi quadro / appalti di servizi, controllo documentazione e accreditamento nuovi Fornitori, gestione amministrativa e relazioni commerciali con fornitori nazionali e internazionali, analisi e gestione degli stock e inventari, reporting interno, amministrazione di ufficio, formazione risorse per mansioni di purchasing all'interno dell'Ufficio.

Plant Production Lead: responsabile dell'immissione dei rapporti di produzione giornalieri del Plant.

01/2009 - 01/2010

Baybarb Sas | Terni, TR

Account export manager

Settore abbigliamento handcrafted, made in Italy

Gestione completa degli ordini, assistenza tecnica e commerciale clienti nazionali e internazionali, scouting nuovi clienti Italia e estero, interfaccia tra il laboratorio di produzione ed il cliente.

01/2008 - 02/2009

Brunello Cucinelli Spa | Solomeo, PG

Account commerciale estero

Settore moda e luxury

Gestione degli ordini, relazioni commerciali e assistenza clienti esteri, reporting interno - mercato Stati Uniti, Canada, monobrand Europa.

Attività di promozione e vendita presso fiere internazionali della moda (Milano, Düsseldorf, New York).

09/2003 - 01/2007

Cospe onlus | Firenze, missioni in situ (America centrale e Sud)

Cooperante

Settore cooperazione internazionale allo sviluppo

Collaborazione come consulente in progetti di turismo sostenibile, presso Dipartimento di León, Nicaragua, Regione Toscana.

Collaborazione come consulente del programma di sviluppo locale Habana-Ecopolis, presso Ciudad de La Habana, Cuba, Ministero degli affari esteri.

Collaborazione come consulente marketing turistico rurale, presso Provincia di Misiones, Argentina, ISCOS e Fondazione Cariplo.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

09/2003

Università degli Studi di Siena

Laurea: Economia politica

Tesi in Economia dello sviluppo turistico sostenibile.

Borsa di Studio Erasmus AA 2000/2001 presso Faculté des Sciences économiques de Rennes 1 (FR).

Valutazione 110/110 con lode

07/1997

Istituto Tecnico Commerciale "Federico Cesi" | Terni

Diploma di ragioniere programmatore: Indirizzo informatico

Valutazione 60/60

LINGUE

Italiano: Madrelingua

Inglese:

B2

Francese:

B2

Intermedio avanzato

Intermedio avanzato

Spagnolo:

B2

Intermedio avanzato

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Federico Cesi